

Adie, comment ça marche ?

Étape 1

Je contacte l'Adie qui me propose un **financement adapté**.

Étape 2

L'Adie me propose un **rendez-vous** dans un **délaï de 5 jours ouvrés**.

Étape 3

L'Adie me fait part de **la décision** dans un délai moyen **de 8 jours**.

Étape 4

L'Adie m'offre des **services d'accompagnement** pour bien démarrer ou développer mon activité

Étape 5

L'Adie peut me financer et m'accompagner **plusieurs fois** en fonction de mes besoins.

5 bonnes raisons de choisir l'Adie

- ▶ Le premier opérateur de microcrédit en France.
- ▶ Un accès rapide et simple au financement de votre projet.
- ▶ Des échéances de remboursement **adaptées à votre budget**.
- ▶ Des services, des conseils et des formations **pour vous donner les moyens de réussir**.
- ▶ Une relation dans la durée.



Le microcrédit pour créer sa boîte.

L'Adie est une institution de microcrédit qui apporte une solution complète à la création ou au développement d'activité.

À Mayotte, l'Adie permet chaque semaine à **21 personnes** de créer ou développer leur entreprise.

Alors, pourquoi pas VOUS ?

98% des créateurs financés par l'Adie sont **satisfaits** de ses services.

Contactez-nous :
www.adie.org

Tél. : 02 69 61 00 00

 www.facebook.com/adie.mayotte

ASSOCIATION RECONNUE D'UTILITÉ PUBLIQUE

L'action de l'Adie est co-financée par le Fonds Social Européen dans le cadre du programme opérationnel régional "Emploi/Inclusion" 2014-2020



Direction territoriale Adie Mayotte - Crédits photos : NAVI, AHI - Document non contractuel - Ne pas jeter sur la voie publique - Août 2017.



Bacar El-Had,
Restauration traditionnelle

Créer sa boîte,
ça change la vie.
Microcrédit,
conseils, formations :
**lancez-vous avec
l'Adie !**



Le microcrédit pour créer sa boîte.

Ils ont créé leur entreprise...

“J’ai décidé d’être mon propre patron, l’Adie m’a soutenue.”

Mariata, produits de beauté et prêt-à-porter



“L’Adie m’a fait confiance et m’a permis d’ouvrir mon restaurant.”

Djamadar, restauration traditionnelle

... Alors pourquoi pas VOUS?

Des solutions pour financer vos besoins jusqu’à 15 000 €

- **Des microcrédits** jusqu’à 15 000 € pour financer tous types de besoins (véhicule, stock, trésorerie, etc.)
- **Des prêts d’honneur*** jusqu’à 3 000 € à 0% pour compléter le financement de votre projet.
- Un accès facilité à **des primes locales** (selon les dispositifs mis en place sur la département).

* Sous réserve de fonds disponibles

Exemples de microcrédits >>

Des conseils et des services pour réussir

- **Des experts** pour répondre à vos questions et vous aider à faire les bons choix (commerciaux, juridiques, fiscaux, comptables, etc.) à chaque étape du développement de votre activité.
- **Des formations et un accompagnement gratuits et dans la durée** pour vous aider à développer votre activité
- **Un annuaire** en ligne pour vous faire connaître et trouver des clients.

Exemples de services d’accompagnement >>

Un service clients en ligne

- Pour vous faciliter la gestion de vos microcrédits et prêts d’honneur Adie, accéder à un ensemble de services d’accompagnement à distance et de bons plans, ou encore prendre rendez-vous avec votre Conseiller,

* Réserve aux clients Adie.

Exemples de solutions en ligne >>

Fatima, vendeuse ambulante, avait besoin de 6 000 € pour renouveler son stock de marchandise et acheter du matériel professionnel : microcrédit de 5 264 € à 7,53% plus un prêt d’honneur de 1 000 € à 0%.

Mensualités : 182,05 € pendant 12 mois, puis 232,05 € pendant 20 mois.
Coût total du financement : 875,69 €.

TEG microcrédit : 12,76%. Durée du microcrédit : 32 mois.
Durée du prêt d’honneur : 20 mois - 12 mois de différé.

Yahia avait besoin de 8 000 € pour acheter un véhicule et du matériel pour lancer son entreprise de peinture : microcrédit de 8 000 € à 6,69%.

Mensualités : 305,61 € pendant 30 mois.
Coût total du financement : 1 168,28 €.

TEG : 10,84%.

Sous conditions d’acceptation de votre dossier.
Contribution de solidarité : 5 % du montant emprunté.
Un microcrédit vous engage et doit être remboursé. Vérifiez vos capacités de remboursement avant de vous engager.

Saïd, peintre en bâtiment, voulait des conseils juridiques :
hotline Adie Conseil Info

Myriam, esthéticienne, souhaitait développer sa clientèle :
formation « Développez votre sens commercial »

Daniel, électricien, avait besoin de publicité pour développer sa clientèle :
30% de réduction sur le flocage de son véhicule grâce aux Bons plans Adie

Mohamed, «Chaque mois, je rembourse mes échéances en ligne avec ma carte bancaire»

Chauffeur de taxi

Rabianti, «l’Adie est accessible 24h/24 grâce à l’espace clients, et me permet de suivre mon crédit et d’accéder aux formations elearning depuis chez moi»
Librairie - Papèterie